

BÜLTEN

ARALIK 2016

 **petra**[®]
en iyiler bir çatı altında

2017
muhteşem
kampanyalar ve
yeniliklerle
geliyor...





EROL YEDİER

Genel Müdür



Değerli arkadaşlarım,
2016 yılının son ayına gelmiş bulunuyoruz. Çok zorlu bir yıl yaşadık. Böyle zorlu bir yılda 2017 yılında çok daha başarılı olmak amacıyla çok farklı, çok cazip bir çok yenilikler hazırladık.

Prim sisteminde yapılan yeniliklere 01.01.2017'den itibaren menajer arkadaşlarımız kazançlarını daha da fazla arttırmış olacaklar. Yeni prim sistemimizle birlikte bir çok network şirketi içinde çok daha fazla kazandıran bir şirket konumuna kavuşmuş olacağız. Yeni prim sistemimizin tüm camiamıza hayırlı olmasını diliyorum.

Ayrıca İzmir hizmet noktamız 01.12.2016 tarihinden itibaren deposuyla, aynı personelleriyle ve hizmet birimleriyle faaliyete geçmiştir. Tüm arkadaşlarıma faydalı olmasını diliyorum.

Yine geçen ayda bahsettiğim tanıtım modelimiz Safir direktörlerimize tanıtılmış ve büyük beğeni kazanmıştır. Yeni numune takım alan arkadaşlarımız ev toplantılarına başlamış ve başarılı satışlar gerçekleştirmektedir. Şimdi kademe kademe sistemimizi arkadaşlarınıza tanıtılacak bu sistemle, çalışmak isteyenler numune takımlarını istediklerinde şartlarını yerine getirerek sahip olabilecekler.

Yeni sistemimizle çalışanlar tüm materyallerle çok daha düzenli, çok daha etkili tanıtımlar yapacak ve çok daha başarılı olacaklarına canı gönülden inanıyorum.

Şimdi geçen ay ki yazımın devamını sizinle paylaşmak istiyorum.

BECERİ - 3

Muhtemel Katılımcılarınıza Ürününüzü ya da Fırsatı Sunma

Şu ana kadar muhtemel katılımcıları tanımlama ve onları ürününüz veya sunduğunuz fırsat hakkında daha fazla bilgi edinmeye davet etme ile ilgili olan ilk iki beceriden söz ettik. Öğrendiğiniz üzere, onları ya bir aracı (Dergi, broşür, DVD, CD, internet sitesi vs.) kendi başlarına incelemeye ya da herhangi bir etkinliğe katılmaya davet edeceksiniz.

Eğer bir aracı kendi başlarına inceliyorlarsa, siz de yanlarında değilseniz, yapacağınız bir şey yoktur.

Sadece takipte olacağınızı söylediğinizde takipte olun.

Şayet onlar incelerken yanlarındaysanız, anlamanız gereken bazı şeyler var ve bunların en önemlilerinden biri de şudur: Burada konu kesinlikle SİZ değilsiniz.

Yapabileceğim en önemli şeyin şirketimle ilgili bütün bilgiler hakkında uzman olmak olduğunu; böylece birisi bana bir şey sorduğunda doğru cevaplarla orada olabileceğini düşündüm. Kulağa çok mantıklı geliyor değil mi?

Birisiyle oturur ve şöyle derdim: " BEN şimdi size ürünlerimiz hakkındaki tüm bilgiyi vereyim. BEN şimdi size şirketimiz hakkındaki tüm bilgiyi vereyim. BEN şimdi size ödeme planımız hakkındaki tüm bilgiyi vereyim. BEN şimdi size inanılmaz destek sistemimiz hakkındaki tüm bilgiyi vereyim. "

Şayet büyük ve başarılı bir organizasyon kurmak istiyorsanız, bu yaklaşımda büyük sorunlar var. Benim için ilk sorun, ne kadar öğrenirsem öğreneyim cevaplayamadığım soruların beni afallatmasıydı. Kendimi uzman olarak lanse ettiğim için afallayınca bu durum muhtemel katılımcının kendisine sunulan bütün fırsatı sorgulamasına sebep olabiliyordu.

İkinci sorun, muhtemel katılımcılarımın çoğunun benim uzman olmadığımı bilmesiydi. Bu yüzden, ben onlara gidip kendimi otorite figürü olarak tanıttığımda, onlar bunun doğru olmadığını biliyorlardı. Bu da aslında onları daha çok kuşkulandırıyor.

Üçüncü sorun ise, ben uzmanlaşmadaki başarıyı ne kadar ön plana çıkarıyorsam organizasyonumdaki diğer temsilciler kendilerini daha geri planda tutuyorlardı ve sonuç olarak, her bir sunumda başvurulacak danışman ben oluyordum. Bu yaklaşımla kendini tekrar edecek yani dallanıp budaklanacak bir organizasyon kurmanın imkanı yoktur ve kendini çoğaltmadıkça Satış Menajerliği sadece sıradan bir iştir.

İlk günlerde Satış Menajerliği benim için sadece bu anlama geliyordu: bir iş. Hiç tekrarı, yani dalım budağım yoktu, çünkü kendimi bilgi merkezi konumuna koymuştum. Ancak azimliydim, en başarılı temsilcilerin sunumlarını nasıl yaptıklarını izleyerek öğrenmeye devam ediyordum.

Profesyoneller kesinlikle kendilerini konu etmiyorlardı. Dahası, kendilerini asla bir uzman olarak lanse etmiyorlardı. Muhtemel katılımcının eğitimine katkıda bulunmak için onu araçlarla, etkinliklerle veya diğer temsilcilerle buluşturan bir danışman görevi görüyorlardı. Muhtemel katılımcı bir soru sorarsa, onu cevaba doğru yönlendiriyor, fakat asla cevabı doğrudan

kendileri vermiyorlardı. Bu durum beni çok şaşırttı, ta ki tekrar edilebilirliği, dallanıp budaklanmayı kavramaya başlayana kadar. Profesyoneller insanları bilgi ve tecrübeleriyle etkileyip katılımlarını sağlayabileceklerinin çok iyi bilincindeydiler, ancak yeni temsilcilerinin aynı şeyi yapmasının uzun zaman alacağını da biliyorlardı; bu sebeple, daha basit bir yaklaşımla çözüm bulmuşlardı.

Satış Menajerliğinde neyin işe yaradığı önemli değildir, sadece neyin çoğaltmayı sağladığı yani grubu neyin dallanıp budaklandığı önemlidir.

Bu her Satış Menajerliği Profesyoneli için temel bir prensip olmalıdır.

Profesyoneller kendi bilgileri yerine araçları kullanırlar. Profesyoneller kendi sunumlarından ziyade canlı etkinliklerden yararlanırlar. Profesyoneller bilgileri kendileri vermek yerine diğer temsilcilere veririrler. Profesyoneller kendilerini uzman olarak tanıtmazlar; Yaptıkları sadece insanları ürünleri veya sundukları fırsatı daha yakından öğrenmeye devam etmek ve üçüncü şahıs kaynağın bilgiyi sağlamasına imkan tanımadır. Profesyoneller yaptıkları işe tutku, ilgi, heyecan ve inanç getirirler. Bir profesyoneli iş başında izlerseniz, onun içinde bulaşıcı bir ateş olduğunu görürsünüz. Tutku, ilgi, heyecan ve inanç özelliğiniz olmalı, sonra davetinizi profesyonelce yapın ve üçüncü şahsın işin geri kalanını yapmasına müsaade edin.

Yeni katılımcı kazanmak için gösterdiğiniz şahsi gayretleriniz sırasında ürününüzü veya fırsatınızı etkili bir şekilde sunmayı öğrenmenin yanında, bunu topluluklara sunmayı öğrenmek de önemlidir.

“İşaret çubuğunu elinde tutan kişi çok para kazandır” diye bir söz vardır, bence de doğrudur. Başka bir deyişle, bir topluluk önünde sunum yapan kişi, ortalama gelirden daha çok kazanır. İlk günlerimde insanların önünde konuşmaktan ölesiye korkardım, fakat tutkuluydum ve herkes bunun önemli bir beceri olduğunu söylediği için öğrenmeye kararlıydım.

Kendim hakkında kısa ve etkili bir bilgilendirme yapmayı öğrenmekle işe koyuldum. Kendi hikayemi anlatmayı öğrenmek işimi oluşturmada, hem başlangıçta hem de bugüne değin, hep son derece değerli olmuştur. İnsanlar sizin ne kadar bildiğinizle ilgilenmezler, onlar sizin HİKAYENİZLE ilgilenirler, tabii ki onları bayıltacak kadar sıkıcı olmazsanız.

Hikayem üzerinde bir süre çalıştım, bir iki küçük düzeltmeyle şöyle bir şey ortaya çıktı: “Merhaba! Benim adım ----- 1973 Kasım’ında Satış Menajerliği ile tanıştım ve hayatım

değişti. Şimdi gelecekte korkmak yerine gelecekte heyecan duyuyorum.” (Sonra benim o güne kadarki başarı aşamalarıma uygun olan bir şeyler ekledim.)

Hikayemin ana teması, “eğer ben başarabiliyorsam herkes başarabilir” idi. Ve bu işe yaradı. Bu temayı her zaman kullandım. Otel toplantılarında, ev toplantılarında, üç yönlü telefon konuşmalarında, telefonla yapılan konferans görüşmelerinde ve aklınıza gelebilecek her durumda.

Geçmişiniz nasıl olursa olsun, etkileyici bir hikaye oluşturabilirsiniz. Her güzel hikayenin dört öğeden oluştuğunu keşfettim:

- 1) Geçmişiniz
- 2) Geçmişiniz hakkında hoşunuza gitmeyen şeyler
- 3) Satış menajerliğinin veya şirketinizin nasıl imdadınıza yetiştiği
- 4) Aldığınız neticeler veya geleceğiniz hakkındaki düşünceleriniz

Hikayeyi oluşturmak için kendinize biraz zaman ayırın ve sonra yakaladığınız her fırsatta onu anlatmaya başlayın.

Bana göre sunucu olma gelişimi çeşitli aşamalardan geçti:

- 1) Hikayemi öğrenmem.
- 2) Standart fırsat sunumunu öğrenmem.
- 3) Farklı eğitim sunumlarını öğrenmem.

Birkaç önemli noktayı unutmamak gerekir.

- 1) Muhtemel katılımcıları bulurken siz elçisiniz, mesajın kendisi değilsiniz. Aradan çekilin ve üçüncü şahıs bir araç kullanın.
- 2) Kendi hikayenizi muhtemel katılımcılarınızın merakını arttırıp daha çok dinlemek isteyecekleri şekilde anlatmayı öğrenin.
- 3) Bir topluluk önünde sunum yapma konusunda hazırlık anahtardır. Eğer hazırlıklıysanız sunum yapmak bir zevktir.

Networkte insanlar başkalarını gruplarına katmak için büyük çaba, vakit ve para harcarlar, sonra da yeni temsilcilerini, her şeyi kendi başlarına öğrenmek durumunda bırakarak bütün bu yatırımlarını boşa çıkarırlar. Profesyoneller bunu yapmaz. Makul beklentiler içine girerler, bazı çabuk neticeler alınmasına yardımcı olurlar ve yeni arkadaşlarına işimizin birçok aşaması boyunca rehberlik etmeye devam ederler.

Aralık ayını tüm camiamıza hayırlar getirmesini, rekor satışların gerçekleşeceği muhteşem bir ay olmasını diliyorum.

Tüm arkadaşlarımla yeni yılını kutlar, 2017 yılının sağlıklı, mutlu ve büyük başarılarla imza atmış bir yıl olmasını temenni ediyorum.

Erol Yedier
Genel Müdür

06/B BÖLGE — AYŞE GÜDÜK



Merhabalar,

ben Ayşe Gündük 43 yaşındayım, Almanya’da yaşıyorum ve ev hanımıyım. 28 yıldır evliyim 3 çocuk annesiyim güzeller güzeli gelinim ve dünyalar tatlısı torunum var.

Eşime destek olmak için temizlik işine gidiyorum, bilirsiniz ki kadınların işi çok zordur, yorucudur ama şikayet de etmeyiz. İki yıl önce başlayan kol ağrıları vardı kolumda lif kopması, sinir sıkışması ve boynumda 2 tane fitik olduğunu söylediler bana. Gitmediğim doktor kalmadı ve her gittiğimde farklı ilaçlar verdiler. Bunlarda beni daha da hasta ediyordu. 10 yıldır da şeker hastasıyım ilaçların hepsi artık ağır gelmeye başlamıştı, çok çaresizdim.

Ablam ve eniştem Bursa’da yaşıyorlar. Eniştem Petra’ya üye olmuştu ve telefonda konuşurken sürekli Petra’nın

konusu geçiyordu. 2016’ın 2. ayında izine gidecektim ve eniştem Hüseyin Köroğlu Türkiye’ye gittiğimde beni iyileştireceğinden bahsediyordu. Bunun üzerine güldüm ve iki yıl boyunca doktorların çare bulamadığına sen nasıl çare bulacaksın deyip dikkate almadım. Türkiye’ye gittiğimde eniştem beni Nesrin Palaz hanımla tanıştırmakta ısrarlıydı. Benim bu aradada Bursa’da gittiğim doktorlar da ameliyat olmadan iyileşemeyeceksin dediler.

Bir kaç gün eniştemi oyaladıktan sonra kıramayıp Nesrin Palaz hanımla tanışmak için ofisine gittim.

Doktorların dediklerini Nesrin hanıma anlattım ve kesinlikle ameliyat olmamamı söyledi. Bana Petra’nın ürünlerinden bahsetti, ben ilk önce sıcak bakmadım dinledikçe neden olmasın dedim. İki yıldır zaten çekiyorum ağrıları bana üç ay boyunca kullanacağım ürünleri tanıttı ve ben de onayladım. Artık kaybedeceğim birşey yoktu. Enişteme Nesrin hanımın yanına gitmeden önce onu kıramadığım için gideceğimi, ürün alıp fakat üye olmayacağımı söylemiştim. İşte bu konuda büyük konuşmuşum. Nesrin hanım öyle bir tanıtım yaptı ki ne olduğunu anlamadan ofisten üye olarak elimde çanta ve dosyalarla çıktım.

İyi ki eniştemi dinlemiş ve Nesrin hanımla tanışmışım. Ürünleri kullandıktan sonra çok şükür ameliyat olmaktan kurtulup sağlığıma kavuştum. Keşke Petra’yla daha önce tanışmış olsaydım.

Almanya’ya döndüğümde eşe dostla anlattım. Etrafımdakilerinin sağlık

sorunlarının olmasına rağmen kimse Petra ürünlerine sıcak bakmadı ve bu bana geri adım attırdı. Nesrin hanımla konuştuğumuzda bu sebepten dolayı benim bu işi yapamayacağımı söyledim.

Sevgili Nesrin Palaz bana sabırlı olmam gerektiğini, başaracağımı ve bana çok güvendiğini ve inandığını söyledi. Onun desteğini aldıkça bu konuda kendime olan güvenim arttı. Böylelikle yolum yavaş yavaş açılmaya başladı. İnsanların güvenini kazanmayı başardım. Nesrin Palaz’ı Hannover de büyük bir sunum için Almanya’ya davet ettim. Sayın Genel Müdürümüz Erol Yedier bizleri yalnız bırakmadı. İlk toplantımız güzel geçti ve insanların güvenini daha iyi sağlamış olduk ve ürünlerimizi kullandıkça memnun kaldıklarını iletiler bana. Bu da beni çok mutlu ediyor.

Benim Petra sayesinde sağlığıma kavuştuğum gibi, başkalarının da bu ürünlerden faydalanmalarını istiyorum. Bende emeği olan sevgili Nesrin Palaz hanıma çok şey borçluyum. Ona çok teşekkür ediyorum. Onun sayesinde 8 aydır Petra ailesinin bir ferdiyim. Petra artık benim vazgeçilmezim oldu ve işimi çok severek yapıyorum. Herkesin Petra ürünlerini kullanmalarını öneriyorum ve bunun için elimden geleni yapıyorum.

Bu noktada vesile olan eniştem Hüseyin Köroğlu’na, bana destek olan eşim İlyas Gündük ve sevgili gelinim Songül Gündük ve dostlarıma çok teşekkür ediyorum.

Herkes sevgi ve saygılarımı sunuyorum, Petra’yla kalın sağlıklı olun.



03 BÖLGE — YASEMİN KARAKAYA KAYACIK

Merhaba,

ben Yasemin Karakaya Kayacık, evli üç erkek çocuğu olan ve çalışan bir anneyim. Petra ailesine katılmam evimde arkadaşım Şükriye Kayserili’nin ısrarı üzerine yaptığım toplantı ile oldu. Çok ciddiye almadım işi, kendimin yaptığı bir işim vardı çünkü, bir an önce bitirsem de gitseler diye düşünüyordum. Toplantının benim evimde gerçekleştiği için bana hediye edilen Ev toplantı sahibine hediyesini takdim ettiler, bir kaç ürün siparişim de oldu. Kullandıktan sonra diğer ürünlerden farkı gördüm. Beni en çok cezbeden Banyo Wc ürününün derz arasında ki demosu olmuştu, kullandığımız ve evimizin vazgeçilmez ürünleri olan at kestanesi, çay ağacı ürünlerinin etkileri çok büyük.

Telefonla Sevgi Özkan Küçük ile görüşme esnasında bana ürünlerin içerikleri hakkında detaylı bilgi verdi. Biz %100 Türk firmasıyız ve Avrupa’da başka markaların ürünlerini değil de kendi vatanımızın ürünlerini tanıtmamızı rica etti. Bir süre sonra kendim bu konu üzerinde düşündükten sonra Sevgi hanımı aradım. Yerli malı, yurdum malı düşüncesi ile Petra işine sıkı sıkı sarıldım. Bu kadar kısa bir zamanda buralara geleceğim aklımın ucundan bile geçmemiştir. Eşim Adem Kayacık’a desteği için, Sevgi Özkan Küçük’e her zaman yanımda olduğu için, toplantılara katıldığı için, sistem konusunda bilgi verdiği için, her zaman sorularımı cevapsız bırakmadığı için ve kendi ekibimi kurmama yardımcı olduğu için sonsuz



teşekkürlerimi sunuyorum. Büyük bir zevk ile kendi ürünlerimizi kullanmaya ve tanıtmaya devam ediyorum. Saygılarımla

PETRA 'da bir ilk!!!



Eskiye Getir

Yeniye Götür

~~1.690 ₺~~
yerine sadece
850 ₺

Aquawell Blue eskiye getir yeniye götür kampanya koşulları aşağıdaki gibidir;

- Kampanya sınırlı sayıda cihaz için geçerlidir.
- Kampanyadan yararlanmak ve bilgi için **444 77 88** numaralı telefondan bize ulaşabilirsiniz.
- Yeni cihaz temsilci (müşteri) tarafından teslim alındığında servis yönlendirmesi yapılacaktır. Eski cihaz yetkili servis tarafından teslim alınacak ve aşağıda belirtilen adrese muhafazalı bir şekilde, varsa cihazın orjinal kutusu ile yoksa uygun bir kutu – koli ile aşağıdaki adrese gönderilmesi gerekmektedir.



Adres: Petra A.Ş Merkez Deposu
Omn Lojistik Osmangazi Mah. Ziya Gökalp Cad.
No:20 K:5 Kıracaoğlu – Esenyurt



- Eski cihazların merkeze ulaştırılması sırasında müşterimizden herhangi bir kargo ücreti alınmayacaktır.
- Cihazın garanti süresi 2 yıldır, ancak filtreleri yılda 1 kez değiştirmenizi öneririz (filtreler garanti kapsamında değildir).
- Kampanya dahilindeki satışlar ciroya yansımamaktadır.

Kampanyadan faydalandığınızda neler kazanacaksınız ?

- 1 Satış fiyatı **1.690 ₺** olan cihaza sadece **850 ₺** 'ye sahip olacaksınız.
- 2 Mevcut cihazınızın filtre değişim zamanı yaklaştı ise fiyatı **250 ₺** ile **420 ₺** arasında değişen yeni filtre seti almak yerine cihazınızı tamamen yenilemiş olacaksınız.
- 3 Garanti süresi dolmuş olan cihazınızın garantisini yeni bir cihaz olarak servis ve parça garantili olarak 2 yıl uzatmış olacaksınız.



Bu Fırsat Kaçmaz! Sınırlı sayıda cihaz için geçerli...

30 ÜLKE GENELİNDE EN BAŞARILI PETRA'LILAR**Ekim Ayı Şahsi Ciro İlk 10****1. Kader Özge****2. Melek Celepçi** **3. Yasemin Karakaya** **4. Gülden Ercan****5. Zehra Namık****6. Fatma Kırbiyık****7. Elif Vurguncu****8. Satılmış Topsakal****9. İncilay Keser****10. Mukaddes Acar****Ekim Ayı Grup Ciro İlk 10****1. Özgür Korkmaz****2. Yedier Pazarlama****3. Ahu Alpgiray****4. Name Tarakçı****5. Oya Cevizci****6. Ayla Berkün****7. Sabahat Güneriç****8. Gülistan Çalık****9. Leyla Çakmak****10. Perihan Kemaloğlu****EKİM 2016 MENAJER ÇIKARMA ŞAMPİYONLARI**NAME
TARAKÇI
08 BölgeEŞE
CANBAZ
03 BölgeZEHRA
NAMIK
01/B Bölge

* Menajer Çıkarma birincileri bültende yer verebilmemiz adına minimum 3 menajer çıkarmış olması gereklidir.

**EKİM 2016 YENİ TEMSİLCİ
KAZANDIRMA ŞAMPİYONU**EMİNE
TEKİN
06 BölgeYASEMİN
KARAKAYA
03 Bölge

* Yeni Temsilci Kazandırma birincileri bültende yer verebilmemiz adına minimum 5 yeni temsilci kayıt etmiş olması gereklidir.

1.

03 İZMİR BÜRO

2.

02 GÖZTEPE BÜRO

3.

08 SAMSUN BÜRO

**EKİM 2016 BÜROLARA
GÖRE CİRO SIRALAMASI**

EKİM AYINDA İLK DEFA MENAJERLİK KADEMESİ YÜKSELEN TEMSİLCİLERİMİZ

1. Bölge

584 TR BEDİA MUSLU Yıldız Sponsor

1/B. Bölge

181294 TR MELEK DOĞAN Yıldız Sponsor

2. Bölge

88823 TR SEVCAN BELVEREN Yıldız Sponsor
119959 TR İLKNUR ÇOBANOĞLU Yıldız Sponsor

3. Bölge

177583 DE İNCİLAY KESER Ekip Lideri
129340 DE FATMA KIRBIYIK Ekip Lideri
176577 DE BADİK DİLEK Yıldız Sponsor
181432 DE MERYEM FINDIK Yıldız Sponsor
148218 TR TÜRKAN ÖZKUL Yıldız Sponsor

4. Bölge

182939 TR ABDURRAHMAN ÖZCAN Yıldız Sponsor

6/B. Bölge

171000 DE AYŞE GÜDÜK Yıldız Sponsor

7. Bölge

179427 TR DERYA ERYILMAZ Yıldız Sponsor

8. Bölge

169116 TR HAMDİYE ŞAHİN Yıldız Sponsor
60392 TR KADRIYE GÖL Yıldız Sponsor
161158 TR ARZU GÖKSU TEKE Yıldız Sponsor
172225 TR MÜMİN ASLAN Yıldız Sponsor
131900 DE TEKNİLE AŞAR Yıldız Sponsor

431. Bölge

180060 DE SANDRA ZİETLOW Ekip Lideri

52. Bölge

137428 TR ÜMİT KÖKÇÜOĞLU Yıldız Sponsor

61. Bölge

175082 DE HANİFE KURTULUŞ Bölge Müdürü
181964 DE MELEK CELEPÇİ Müdür

78. Bölge

182192 TR ÖZLEM VURMAZ Yıldız Sponsor
94530 TR HÜLYA ARÇAK Yıldız Sponsor
55117 TR FATMA ÖTER Yıldız Sponsor

PETRA KARIYER BASAMAKLARI

SAFİRLER TAKIMI



BAŞKANLAR TAKIMI



YILDIZLAR TAKIMI



PROFESYONELLER TAKIMI



1.

2.

3.



MELEK
CELEPÇİ
61 Bölge



GÜLCAN
KAHYA
03 Bölge



ZEHRA
NAMIK
01/B Bölge



YASEMİN
KARAKAYA
03 Bölge



ELİF
VURGUNCU
08 Bölge



ZEHRA
NAMIK
01/B Bölge



FATMA
KIRBIYIK
03 Bölge



MELEK
CELEPÇİ
61 Bölge



SEVİNÇ
DE ROODT
03 Bölge



MELEK
CELEPÇİ
61 Bölge



SATILMIŞ
TOPSAKAL
78 Bölge



GÜLCAN
KAHYA
03 Bölge



KADER
ÖZGE
02 Bölge



HALİL
HAMURLU
07 Bölge



NESRİN
PALAZ
06/B Bölge



KADER
ÖZGE
02 Bölge



NURGÜL
ALVER
08 Bölge



AHU
ALPGİRAY
02 Bölge



MELEK
CELEPÇİ
61 Bölge



FATMA
ÖTER
78 Bölge



BERRİN
FİÇİCIOĞLU
02 Bölge



MİNE
ENSSLEN
03 Bölge



NERAY
TAN
61 Bölge



HANİFE
KURTULUŞ
61 Bölge



Petra Temsilcileri artık çok daha Profesyonel

Petra Temsilcileri için özenle hazırlanan "Petra Sunum Seti" sayesinde, sunum ve satışlarınızı çok daha profesyonel yapma fırsatı sunuyoruz. Kaliteli petra Ürünleri ve Tüm basılı Materyallerden oluşan şık çantasıyla sunduğumuz bu harika set ile reklaminizi yapmanız ve işinizi büyütmeniz çok kolay olacak.



Birebir görüşmelerinizde doğru bilgi aktarımı.

Sunumunuzu yapmanız için gerekli tüm evrak teminleri

Müşteri portföyünüzü ve randevularınızı oluşturacağınız evraklar.

Petra Sunum seti ile profesyonel duruş..

Kitlelere iş fırsatını en sağlıklı anlatma imkanı

Müşterilere birebir yardımcı olma ve satış yapma olanağı.

Grup ve müşteri ağınıza oluşturma imkanı.

Petra Sunum Seti

Set içindeki ürünler

- 5010** Perla 40x40 Cam Bezi
- 5040** Perla 32x31 Genel Temizlik Bezi
- 5080** Perla 32x31 Zor Kir Temizlik Bezi
- 5110** Perla 32x22 Makyaj Temizleme Bezi
- 5070** Perla 50x60 Yer Temizlik Bezi
- 5250** Perla 17x11 Casus Sünger
- 6705** Ecolinn Ecopower Hijyenik Banyo-WC Tem. 500ml
- 6422** Ecolinn Ecodrops Çok Amaçlı Temizleyici 500ml
- 6132** Ecolinn Ecopower Süper Yağ Çözücü - Sprey 650ml
- 6149** Ecolinn Ecopower Genel Hijyen - Sprey 650ml
- 6730** Ecolinn Ecocare Sarımsaklı Şampuan 400ml
- 6668** Ecolinn Ecodent Bitkisel Diş Macunu 100ml
- 4961** Avedien Likit Yüz Temizleme Sabunu 150ml
- 4985** Avedien Ultra Nemlendirici Eco Bio Yüz Bakım Kremi 50ml
- 4978** Avedien Canlandırıcı Göz Çevresi Bakım Kremi 15ml
- 6751** Avedien Hücre Yenileyici Elixir 15ml
- 4992** Avedien Rescue Jel 60ml
- 4053** Biorichi Çay Ağacı Merhemi 200ml
- 4060** Biorichi At Kestanesi Balsamı 500ml
- 4039** Biorichi Kroyter 110 Bitki Yağı 125ml
- 4070** Biorichi At Kestanesi Kremi 100ml
- 4077** Biorichi Ginkgo Kremi 100ml
- 13210** Green Farma Omega 3 Daily - 90 Yumuşak Kapsül
- 13254** Green Farma Koenzim Q10 - 100 mg 30 Kapsül
- 13265** Green Farma Çörekotu Yağı 60 Yumuşak Kapsül

Set içindeki dökümanlar ve malzemeler

- KADİFE MASA ÖRTÜSÜ
- PETRA LOGOLU MASA ÖRTÜSÜ
- FLİPCHART
- MAPPE
- OKUMA METNİ
- 3 ADET 500 ml ŞİŞE
- 3 ADET 650 ml ŞİŞE
- 2 ADET 400 ml ŞİŞE
- 3 ADET 25 ml'lik KREM KUTUSU

- ÇEKÇEKLİ ÇANTA (TEKERLEKLİ)
- FİYAT LİSTESİ
- KATALOG
- 2 ADET TOPLANTI KAYIT FORMU
- 5 ADET TAVSİYE KARTI
- 10 ADET TOPLANTI KABUL FORMU
- ÇEKİLİŞ HEDİYESİ
- EV SAHİBİ HEDİYESİ



ARALIK AYI PETRA TANITIM SEMİNERLERİ

ADANA	Dr. YAVUZ AKSOY 03 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	SÜRMEİ HOTEL ADANA, Kuruköprü Mah. Kuruköprü, Sefa Özler Cd. No:49, Seyhan	L. Çakmak, D. Şibil A. Alpgiray
ADANA	A. EROL YEDİER 17 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	SÜRMEİ HOTEL ADANA, Kuruköprü Mah. Kuruköprü, Sefa Özler Cd. No:49, Seyhan	L. Çakmak, D. Şibil M. Yeşilli
AMASYA	A. EROL YEDİER 03 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	Yeşilev Aile Çay Bahçesi İstasyon Cad. karşı	B. Dal
ANKARA Çankaya	HÜLYA ÖZTÜRK 10 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ANKARA BÖLGE MÜD. İzmir Cd. Kızılay Mh. Necipbey Ap.N:22 K.2 D.5, Yenışehir	H. Öztürk
ANTALYA	SELMA GENCER 06 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ANTALYA BÜRO, Doğu garajı Yüksekalan Mh. Aliçetinkaya Cd. Oğul İş Hanı K:3 D:15	S. Gencer
BARTIN	NAHİDE TOPSAKAL 10 ARALIK 2016	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	UMUT KAFE	N. Topsakal
BURSA Osmangazi	DİLEK TURAN 06 ARALIK 2016	1. Bölüm 13.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 15.30 Petra Ürün Sunumu	Bursa Büro (Dilek Turan) Şehabettin paşa mah. Çatal sk. N: 22 Göktaş ap. D:3	A. Şenyol
BURSA	Dr. YAVUZ AKSOY 07 ARALIK 2016	1. Bölüm 13.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 15.30 Petra Ürün Sunumu	ÖRDEKLİ KÜLTÜR MERKEZİ	E. Tekin, A. Alpgiray
BURSA Mudanya	DİLEK TURAN 17 ARALIK 2016	1. Bölüm 13.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 15.30 Petra Ürün Sunumu	Mudanya Büro: Halitpaşa Mah. Fevzipaşa Cd. Başarır Ap. No:62	H. Kurt
DENİZLİ	ZEYNEP YÜKSEL 06 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	DENİZLİ BÜRO, Sarayla Mah 498 Sk Kıran İş merk.15/10	Ş. Özkök, G. Kıvrak
ERENKÖY	A. EROL YEDİER Dr. YAVUZ AKSOY 06 ARALIK 2016	1. Bölüm 13.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 15.30 Petra Ürün Sunumu	GÖZTEPE BÜRO, Şemsettin Günaltay Cd., Akbank blokları, F blok, D:113	H. Ferlibilek
GİRESUN	ZEYNEP YÜKSEL 15 ARALIK 2016	1. Bölüm 13.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 15.15 Petra Ürün Sunumu	GİRESUN BÜRO, Hacı Miktat Mh. Anafor Sk. N:35-A Merkez	E. Vurguncu
İZMİR	ZEYNEP YÜKSEL 21 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	İZMİR HİZMET NOKTASI, Gazi Bulvarı, Münir Bırsel İş Merkezi No:95 D:9 Basmane Konak	H. Okat
KIRKLARELİ Lüleburgaz	ZEYNEP YÜKSEL 10 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	LÜLEBURGAZ BÜRO Özerler Mah. Fındıklı Sk. Kaçar Ap. N:12 K:2 D:6	F. Mandracı
KARABÜK Safranbolu	SELMA ERSUN 07 ARALIK 2016	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	SAFRANBOLU BÜRO, Yeni Mah. Mutlu Sk. Cennet Ap. N:1, K:1	S. Ersun
KARABÜK Safranbolu	NAHİDE TOPSAKAL 14 ARALIK 2016	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	SAFRANBOLU BÜRO, Yeni Mah. Mutlu Sk. Cennet Ap. N:1, K:1	N. Topsakal
KARABÜK Safranbolu	CANAN ŞENTÜRK ÖZEK 21 ARALIK 2016	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	SAFRANBOLU BÜRO, Yeni Mah. Mutlu Sk. Cennet Ap. N:1, K:1	C. Ş. Özek
KASTAMONU	NAHİDE TOPSAKAL 06 ARALIK 2016	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	İnönü Mah. Yığın Sk. Can sitesi altı N:2/B (salı pazarı)	İ. Karabaş
KASTAMONU	NAHİDE TOPSAKAL 24 ARALIK 2016	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	İnönü Mah. Yığın Sk. Can sitesi altı N:2/B (salı pazarı)	İ. Karabaş
KAYSERİ Kocasinan	Dr. YAVUZ AKSOY 09 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	NÜZHET OTEL, Fatih Mah. Kocasinan Bulvarı	L. Çakmak, S. Layıkbaş
KAYSERİ Kocasinan	A. EROL YEDİER 20 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	KAYSERİ BÜRO, Sahabiye Mah. Otağ Sk. Astürk İş Merkezi No:3 K:1	L. Çakmak, S. Layıkbaş
MERSİN Yenişehir	A. EROL YEDİER 16 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	SÜPHİ ÖNER ÖĞRETMEN EVİ MERSİN İL EĞİTİM MÜDÜRLÜĞÜ YANI	L. Çakmak,

ARALIK AYI PETRA TANITIM SEMİNERLERİ

ORDU	ŞENAY GÜNER 06 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Ş. Güner
ORDU	DERYA ŞEKER 07 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	D. Şeker
ORDU Fatsa	İLKNUŞ ŞAHİN SEMA SARIHAN 07 ARALIK 2016	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	FATSA BÜRO Dumlupınar Mah. Topaloğlu Cad. Yurttaş Apt. Odabaş Kuru Yemiş Üstü Kat: 1	İ. Şahin, S. Sarihan
ORDU Ünye	İSMAHAN ŞAFAK 08 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	EĞİTİMCEN DERNEĞİ KAT:3 (Dominos Pizza Üstü)	İ. Şafak
ORDU	ÇİĞDEM ÇİLİNGİR 13 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Ç. Çilingir
ORDU	HİLAL VARLIK 14 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	H. Varlık
ORDU Fatsa	MUKADDES ACAR TUĞBA DOLU 14 ARALIK 2016	1. Bölüm 13.30 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 15.00 Petra Ürün Sunumu	FATSA BÜRO Dumlupınar Mah. Topaloğlu Cad. Yurttaş Apt. Odabaş Kuru Yemiş Üstü Kat: 1	M. Acar, T. Dolu
ORDU	ZEYNEP YÜKSEL 16 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	N. Tarakçı, A. Çamurşen
ORDU	ASİYE KARADENİZ 20 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	A. Karadeniz
ORDU	ÖZGÜL GÖLCARLI 21 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Ö. Gölcari
ORDU Fatsa	NEZİHA ACAR FATMA UYANIK 24 ARALIK 2016	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	FATSA BÜRO Dumlupınar Mah. Topaloğlu Cad. Yurttaş Apt. Odabaş Kuru Yemiş Üstü Kat: 1	N. Acar, F. Uyanik
ORDU	AYNUR ARSLAN 27 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	A. Arslan
ORDU	MUZAFFER GÖZÜTOK 28 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	M. Gözütok
ORDU Fatsa	ÜLKÜ ERGİN ZEHRİ DİRİ 29 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	FATSA BÜRO Dumlupınar Mah. Topaloğlu Cad. Yurttaş Apt. Odabaş Kuru Yemiş Üstü Kat: 1	Ü. Ergin, Z. Dirı
SAKARYA Adapazarı	Dr. YAVUZ AKSOY 13 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ADAPAZARI BÜRO Semerciler Mah. Çark. Cd., Eyüp Sabri Ap. No:49/402 K:4 Migros Karşısı Rodi Mağaza Üstü)	S. Akçakara
SAMSUN İlkadım	NAME TARAKÇI 10 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	SAMSUN BÜRO Kılıçdede Mh. İstiklal Cd. no.171/5 56 lar Samim Ap.	N. Tarakçı
SAMSUN Bafra	NAME TARAKÇI 12 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	CENNETZADE İŞ HANI, HASAN BAYRAKÇI DİŞ.SAĞ.MERK.KARŞISI K:2	N. Tarakçı
SAMSUN İlkadım	ZEYNEP YÜKSEL 17 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	SAMSUN BÜRO Kılıçdede Mh. İstiklal Cd. no.171/5 56 lar Samim Ap.	N. Tarakçı
SAMSUN Atakum	NAME TARAKÇI 24 ARALIK 2016	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ATAKUM BÜRO Cumhuriyet Mah. Azerbeycan Cd. Tarım İş Blokları B Blok N:1	K. Genç
TOKAT	A. EROL YEDİER 02 ARALIK 2016	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ROYAL OTEL RESTORANT Yarahmet Mah G.o.p Bulv.165Z02	B. Ünver

PETRA ARAÇLARI SAHİPLERİNİ BULUYOR

6 ay süreyle yarışma koşullarını yerine getirerek araçlarını
kazanan değerli menajerlerimizi tebrik ederiz.



OYA CEVİZCİ
SAFİR DİREKTÖR



ÖMER KORKMAZ
SAFİR DİREKTÖR



08 Bölge Menajerimiz Sayın Semra Uyar öncülüğünde başlatılan

"PETRA HATIRA ORMANI"

etkinliğine hepiniz davetlisiniz. Etkinlik kapsamında **16.237 m²** alanın
ağaçlandırması planlanıyor. Petra'nın amaç edindiği, tüm canlıların ve doğa'nın
korunması misyonuna katkıda bulunduğu için bu harika organizasyonu düzenleyen
Menajerimiz Sn. Semra Uyar'a teşekkürlerimizi iletiyoruz.
Firmamız kendi duruşu ve Menajerlerinin sergilediği
bu tutum ile yine farkını ortaya koydu.

Petra ürünleri ile Doğadan size, sizden doğaya...

Teşekkürler SEMRA UYAR.

Tarih: 4 Aralık 2016 Pazar Saat: 12.00

Yer: Sinop - Samsun Karayolu 34. km Gerze Devlet Hastanesi Kavşağı.



GERZE BELEDİYESİ



HATIRA ORMANI

KASIM AYINDA TÜRKİYE'NİN DÖRT BİR YANINDA YAPILAN SEMİNERLERDEN KARELER

ANKARA



İSTANBUL



KASIM AYINDA TÜRKİYE'NİN DÖRT BİR YANINDA YAPILAN SEMİNERLERDEN KARELER

ÇORUM



BURSA



ÇANAKKALE



DENİZLİ



İNEGÖL



FATSA



KASIM AYINDA TÜRKİYE'NİN DÖRT BİR YANINDA YAPILAN SEMİNERLERDEN KARELER

İZMİR



DİDİM



MUDANYA



KAYSERİ



SAMSUN



YALOVA



YOZGAT



KKTC

